|  |  |
| --- | --- |
|  | **ГЕНАДИЙ МИНЦЕВ**БИЗНЕС-ТРЕНЕРИГРОТЕХНИК |

|  |  |
| --- | --- |
| **КЛИЕНТЫ:****ФИНАНСЫ*** Сбербанк России»
* RaiffeisenBank
* Газпромбанк
* Альфа-банк
* Citibank
* ВТБ
* Deutsche Bank
* Barclays Bank
* Промсвязьбанк

**СТРАХОВАНИЕ*** Альфастрахование

**ФАРМА*** Novartis
* Bayer
* Sandoz

**ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЯ*** Мегафон»
* Билайн
* МТС
* Вымпелком
* Golden Telecom
* Tele 2

**НЕФТЬ И ГАЗ*** Сибур
* Газпромнефть
* Салым
* Лукойл

**ЛОГИСТИКА*** DHL

**ПРОИЗВОДСТВО*** РосАтом
* Kraft Foods
* McDonald`s
* Unilever
* Johnson&Johnson

**КОНСАЛТИНГ*** PWC
* ING
* Тройка-Диалог

**ДРУГИЕ*** S3
* Центральная дистрибьюторская компания
* Gibson innovation (Philips)
* Dyson

**РИТЕЙЛ*** METRO
* Леруа Мерлен
* Дикси
* Азбука Вкуса
* IKEA
 | **ОПЫТ:****22 года в бизнесе, 14 лет в обучении и развитии персонала.****10 лет опыт разработки и проведения игровых и обучающих программ развития персонала.*** С 2016 года тренер в «Тренинговая компания Юрия Юрина»
* 2015-наст. время - «Team-Profit» - управляющий партнер
* 2009-2015гг. - «Exect Partners Group» - Ведущий бизнес-тренер, руководитель проектов, заместитель руководителя направления
* 2004-2009гг. - ООО «Бизнес-тренинг» - Бизнес-тренер, менеджер проектов

**ОБРАЗОВАНИЕ:*** Новосибирский Военный Университет. Факультет «Специальная разведка». Специальность – «Командир подразделений специального назначения»
* Московский Государственный Геологоразведочный Университет. Факультет «Разведка месторождений». Специальность – «Горный инженер»
* Авторский курс «Тренинг тренеров» Е. Лопухиной
* Сертифицированный тренер по программам CELEMI: «The Medici Game», «Enterprise», «Performance», «Tango» (тренер: Tore Byström), Celemi, 2013
* Авторский курс «Противодействие манипуляции»
* Курс «Техники фасилитации PinPoint»
* Курс «Технология фасилитации для тренера и консультанта», (директор: Keith Warren-Price,2007)
* Курс «Методы фасилитации организационных изменений и корпоративный сессий»
* Курс «Управление проектами» И «Навыки ситуационного управления»

**НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ:*** Разработка и проведение бизнес-симуляционных игр, моделирующих различные виды бизнеса, включая оценку персонала по компетенциям:
	+ симуляция проектной работы в условиях соревнования, ограничения по времени и ресурсам
	+ навыки анализа информации и проектной работы, стратегического мышления, работы с рисками
	+ FX-взаимодействие
	+ стратегическое видение и инструменты планирования
	+ оптимизация бизнес-процессов
	+ выработка эффективной стратегии взаимодействия
* Разработка и проведение программ по развитию корпоративных компетенций, трансляции миссии, ценностей и стратегических целей
* Командообразующие программы
	+ эффективное распределение ролей в команде
	+ эффективная коммуникация
	+ делегирование и ответственность сотрудников
	+ эффективное управление командами
	+ командное взаимодействие
* Тренинги различной тематики по менеджменту и лидерству, продажам и переговорам, а также личной эффективности.
* Стратегические сессии, в том числе и с ТОП-командой в «живом» формате, под меняющиеся задачи.
* Успешный опыт работы с большими аудиториями (до 1000 человек).
 |